

## Conditions d'admission

Etre titulaire d'un Baccalauréat technologique, général ou professionnel.

### Qualités requises :

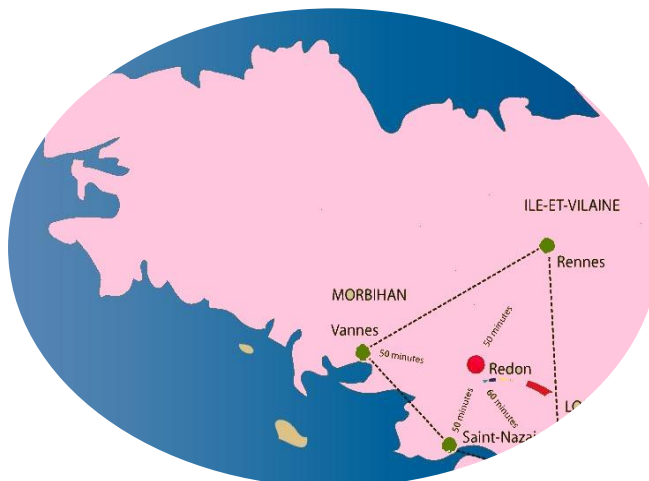
- Dynamisme,
- Ténacité, rigueur,
- Esprit d'initiative, autonomie,
- Goût pour les contacts,
- Aptitude à travailler en équipe,
- Capacité à communiquer à l'oral et à l'écrit...

Procédure électronique de recrutement sur le portail Parcoursup (Examen du dossier scolaire).  
Chaque élève saisit ses vœux de formation sans ordre de préférence (voir avec votre professeur principal ou le CIO si vous n'êtes plus scolarisé).



**QUALYCÉE**

## Pour mieux nous situer



## CONTACT



collège et lycées  
Beaumont  
académie  
Rennes  
Éducation  
nationale

10 rue du Lycée - BP 90503  
35605 REDON CEDEX

Accueil : 02 99 72 37 37

[contact@beaumont-redon.fr](mailto:contact@beaumont-redon.fr)

ou

[ddfpt.tertiaire.0350022j@ac-rennes.fr](mailto:ddfpt.tertiaire.0350022j@ac-rennes.fr)

06 99 75 85 38

[www.beaumont-redon.fr](http://www.beaumont-redon.fr)

# BTS

## Management Commercial Opérationnel

### (MCO)

**Prendre la  
responsabilité  
opérationnelle d'une  
unité commerciale**



- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale



LYCEE BEAUMONT - REDON

**lycée des Métiers**  
Services,  
industrie et habitat

## Le contenu de la formation sur 2 ans

### ENSEIGNEMENT GENERAL

- Culture générale et expression
- LVI (Anglais)
- Culture économique, juridique et managériale

9 h

### ENSEIGNEMENT PROFESSIONNEL

- Développement de la relation client et vente conseil
- Animation et dynamisation de l'offre commerciale
- Gestion opérationnelle
- Management de l'équipe commerciale

19 h

Enseignement facultatif – LV2 (espagnol)

**14 à 16 semaines de stage dans la même unité commerciale** sur les deux années permettent aux étudiant.e.s une véritable immersion professionnelle et une meilleure intégration dans la vie active.

Des actions commerciales, proposées par l'équipe pédagogique, sont également menées en collaboration avec des entreprises locales pour découvrir des aspects du métier non abordés en stage.

## Les emplois concernés

### Les métiers visés sont très diversifiés.

Ceux qui les exercent sont soit des salariés soit des indépendants.

Ils accèdent, en fonction de leur expérience, de la taille de l'entreprise et des opportunités, à plusieurs niveaux de responsabilité.

### Dès l'obtention du BTS

- Manager adjoint, second de rayon, manager d'une unité commerciale de proximité...
- Animateur des ventes, conseiller commercial, vendeur-conseil, vendeur-conseil e-commerce, marchandiseur, chargé de clientèle en banque ou assurance ou dans l'immobilier...

### Avec expérience

- Manager de rayon, directeur de magasin, responsable de site, responsable d'agence, chef d'agence commerciale, chef de secteur, responsable d'un centre de profits...
- Responsable de clientèle, chef des ventes, responsable e-commerce, responsable de drive...



## Notre expérience

L'enseignement du commerce en BTS au lycée Beaumont, c'est **30 ans** d'expérience ; une équipe pédagogique qualifiée et stable ; de nombreux partenariats avec les acteurs économiques locaux.

En moyenne **85%** des étudiants obtiennent leur diplôme chaque année.

### POSSIBILITÉS DE POURSUITE D'ÉTUDES

